

Agenda

- 09:00 Uhr Willkommen - Andrea Patzelt mit Gerard von dem Bongart**
- 09:10 Uhr Zahlen Daten Fakten: Auszug aus dem MarktReport 3. Quartal 2024**
 Stefan Schneck & Chief Sales Officer | AutoScout24
 Dr. Bastian Grünh Senior Director Sales Strategy & Operations | AutoScout24
- 09:30 Uhr MindsetImpuls: Mach es nicht allen recht. Du musst dein eigenes Glück priorisieren.**
 Holger Bröer Serial Entrepreneur | Speaker, Coach, Autor | LosAngeles - Münster
- 09:45 Uhr Blick auf die Herausforderungen der Branche: Es wird rumpelig werden...**
 Alexander Sauer-Wagner Geschäftsführer bei Volkswagen und Audi Partnerverband e.V.
- 10:05 Uhr ExpertenTalk: Was spricht für das Agenturmodell?**
 Prof. Dr. Tim Vogels Rechtsanwalt bei Dr. Vogels Rechtsanwälte
- 10:25 Uhr UnternehmerTalk: Burkhard Weller, was macht Sie so erfolgreich?**
 Burkhard Weller Geschäftsführender Gesellschafter WELLERGRUPPE
- 10:55 Uhr UnternehmerTalk: Als VW- und Audi Händler... mal ehrlich, hast du manchmal kalte Füße, Olli?**
 Oliver Bohn Geschäftsführer Kuhn + Witte
- 11:15 Uhr ExpertenTalk: Wie schaffen wir es, die Kommunikation im Team zu verbessern?**
 Petra Hardeweg Management Beraterin | noventum consulting GmbH
- 11:25 Uhr ExpertenTalk: Exklusive Einblicke in die digitale Fahrzeugzulassung.**
 Martin Ossadnik Disponent mit Schwerpunkt Digitale Prozesse | Autohaus Gotthard König GmbH
 Michael Tejic Bereichsleiter Kroschke GmbH
- 11:30 Uhr Blick hinter die Kulissen bei Kroschke**
 André Passow-Schlichte Product Owner ON | Kroschke Gruppe
- 11:40 Uhr ExpertenTalk: Händlerfinanzierung**
 Yannick Nebeler Manager Händlerfinanzierung bei Santander Consumer Bank AG
- 12:00 Uhr SalesTalk: Nicht nur große Pläne schmieden... viel wichtiger ist es, einfach zu machen. Jede Woche neu.**
 Magnus Mattern Gesamtverkaufsleiter & Prokurist | Mattern GmbH
 Marius Mattern Gesamtverkaufsleiter | Mattern GmbH
- 12:20 Uhr SalesTalk: Jetzt heisst es wieder für den Kunden kämpfen... sich kümmern... darum ist uns das Thema Kundenbeziehung so wichtig.**
 Stefan Wesolowsky Verkaufsleiter Neuwagen Audi Zentrum Gießen
- 12:35 Uhr SalesTalk: Neue Wege gehen. Die richtigen Kunden auf LinkedIn erreichen und damit die Kundenbeziehung stärken...**
 Dennis Meyer Automobilverkäufer für Gewerbekunden im Außendienst | Auto Park Rath GmbH
- 12:50 Uhr - Mittagspause (20 Minuten)**
- 13:10 Uhr Über die Strategie von MG Motor auf dem deutschen Markt mit Schwerpunkt Automobilhandel...**
 Philipp Hempel Vice President Sales | MG Motor Deutschland
- 13:30 Uhr ExpertenTalk: Stichwort ElektroMobilität. Wie unterstützt Real Garant die Händler?**
 Daniel König Director Sales Germany & Marketing Real Garant by Zurich
- 13:45 Uhr Best Practice aus dem Autohaus: Neue Ertragspotenziale im Bereich Karosserie und Lack.**
 Pauline Tiemeyer Business Develop Management Tiemeyer Gruppe
 Lina Höttges Geschäftsführerin INEUM Consulting
- 14:05 Uhr Expertentalk: Verpflichtend für Händler: Datenbereinigung bei Gebrauchtwagen. Worauf kommt es an beim Löschen des digitalen Fußabdrucks?**
 Christoph Elmerhaus TÜV NORD Mobilität | Vertrieb national und international
- 14:20 Uhr ExpertenTalk: Bild dir deine Meinung! Die E-Reputation und ihre Relevanz im Autohaus.**
 Stefan Tomicic MBA - Regional Director DACH - MotorK Deutschland GmbH
- 14:35 Uhr Führungsnachwuchs für den deutschen Autohandel: So können Sie das frische Wissen der BFC-Studenten in Ihrem Unternehmen für sich nutzen.**
 Sylvia Gerl Geschäftsführerin Bundesfachschule für Betriebswirtschaft im Kfz-Gewerbe (BFC)
- 14:50 Uhr MindsetImpuls: Raus aus der Schockstarre... Handeln Sie! Für ein starkes, produktives Team, das Sie unterstützt.**
 Quirin Josef Silberagl Geschäftsführer der PERSOX GmbH
- 15:00 Uhr Best Practice aus dem Autohaus: Zeit für neue Perspektiven: Flexibilität statt starre Modelle.**
 Philipp Kielhorn Geschäftsführer Markötter Gruppe
- 15:20 Uhr ExpertenTalk: Wie eine Blume auf der Wiese... was Sie tun können, um als attraktiver Arbeitgeber zu punkten.**
 Nicole Marsmann CEO, Co Founder | Future Service Sells
- 15:30 Uhr ExpertenTalk: In vier klaren Schritten zum starken Team.**
 Nele Schulz Trainerin | Future Service Sells
- 15:40 Uhr Die 72. SchmidtCollegTage am 8. und 9. November 2024: Geballtes Wissen für Führungskräfte.**
 Dr. Dr. Cay von Fournier Inhaber des SchmidtCollegs
- 15:50 Uhr UnternehmerTalk: Deutschlands größter freier Händler auf dem Weg zur ersten Umsatz-Milliarde...**
 Wilfried Wilhelm Anclam Vorstandsvorsitzender Autoland AG
- 16:10 Uhr Best Practice aus dem Autohaus: Der Finalist des Großen Preises des Mittelstandes. Womit haben Sie die Jury überzeugt?**
 Johannes Marx Geschäftsführer Jepsen Automobilhandels-gesellschaft mbH
- 16:20 Uhr Impuls: Neue KI-Tools für die Branche...**
 Thorsten Jekel Personal IT-Coach für Führungskräfte