

Größer werden – oder besser?

Wie bleiben Unternehmen unter Druck handlungsfähig?

09:00 Uhr

BEGRÜSSUNG & MODERATION

Andrea Patzelt

Initiatorin & Moderatorin des DOAK

Gerard von dem Bongart

Geschäftsführer & Gründer, V-max

GASTGEBER MOBILE.DE

Ajay Bhatia

CEO, mobile.de

Florian Baur

Chief Sales Officer, mobile.de

09:15 Uhr

Dr. Thomas Sedran

Geschäftsführer, HÖRMANN Automotive GmbH

„Wir waren neidisch auf Tesla.“ Was Hersteller am Handel unterschätzt haben.

09:35 Uhr

Eric Berkhof

CEO, Van Mossel Automotive Group

Van Mossel wächst. Was muss ein Händler können, um unabhängig zu bleiben?

09:55 Uhr

Matthias Prusseit

Geschäftsführer, Autowelt Prusseit

Gesund – oder nur groß? Wann Größe zum Risiko wird.

10:15 Uhr

Oliver Bohn

Geschäftsführer, Kuhn+Witte

Mehr Autos. Weniger Geld.

10:35 Uhr

Gerard von dem Bongart

DEEP DIVE 1

Geschäftsführer & Gründer, V-max

Navy-SEAL-Teamregeln im Autohaus. Warum klare Regeln Führung entlasten.

10:50 Uhr

Maria Grazia Davino

Vice President Sales, Ford of Europe

Wenn zwei richtige Ziele kollidieren. Warum Führung heute vor allem Abwägung ist.

11:10 Uhr

Mika Valentin Schade

Projektmanager & Gesellschafter, SCHADE GmbH & Co. KG

Wenn Rationalität vor Emotionalität gehen muss. Restrukturierung im Familienunternehmen.

11:30 Uhr

Yves Becker-Fahr

Leiter Vertrieb Deutschland, AUDI AG

Der Hersteller liefert den Rahmen. Den Markt erschließt der Händler.

11:50 Uhr

Jan Böckmann

Director Customer Experience, Kia Deutschland GmbH

Der Kunde kennt Ihre Zuständigkeiten nicht.

12:10 Uhr

Daniel Oswald

Gesamtverkaufsleiter Gebrauchtwagen, Schwaba GmbH

Was passiert, wenn Verkäufer wirklich Zeit zum Verkaufen haben?

12:25 Uhr

Mittagspause

Kurz raus. Kurz sortieren.

12:40 Uhr

Florian Güth

Metropolleiter After Sales, Porsche Zentren Hamburg

Ausgebucht – und trotzdem bleibt Geld liegen.

12:50 Uhr

Ralph Dollenberg

TÜVNORD

Business Development Manager, TÜV NORD Mobilität

Nico Kemper

Betriebsleiter, Rahenbrock GmbH & Co. KG

Kilometerstand reicht nicht mehr. Was den Wert eines gebrauchten E-Autos wirklich entscheidet.

13:05 Uhr

Gerard von dem Bongart

DEEP DIVE 2

Geschäftsführer & Gründer, V-max

Klopp oder Nagelsmann? Welche Führung braucht Ihr Team wirklich?

13:15 Uhr

Holger Bröer

Geschäftsführer, Bröer & Partner

Kaufbereit. Im Autohaus. Und trotzdem kein Verkauf.

13:35 Uhr

Maik Ritter

LIVE

Geschäftsführender Gesellschafter, Autohaus Ritter GmbH

KI im Autohaus: Was heute schon wirklich funktioniert.

13:50 Uhr

Boris Grundl

Gründer & Inhaber, Grundl Leadership Institut

„Ohne mich läuft hier nichts“ ist ein Armutszeugnis.

14:10 Uhr

Ines Rupprecht

LIVE

Head of B2B Marketing, mobile.de

Blick nach vorn: mo:re im November.

14:25 Uhr

Andrea Patzelt & Gerard von dem Bongart

Moderation

Was bleibt?

14:30 Uhr

ENDE